



Arbeitszeugnis

Herr Dmitry Kuznetsov, geboren am 13.09.1975, trat am 03.05.2004. als Region Manager für die Region GUS-Staaten innerhalb unserer Overseas Business Division in unsere Firma ein.

Aufgrund seines sehr guten technischen Aufzugswissens und seiner langjährigen Erfahrung im Verkauf von Aufzügen konnte Herr Kuznetsov schnell Verkaufserfolge erzielen.

Sicher kam dabei auch seine Erfahrung in Asien zuvor schon gearbeitet zu haben zum Ausdruck, auch seine Erfahrung im Umgang mit asiatischen Mitarbeitern.

Zu den wesentlichen Aufgaben von Herrn Kuznetsov gehörten:

- Erschließung neuer Absatzmärkte (Ostrussland, Kasachstan, Aserbaidschan, Usbekistan, Tadschikistan)
- Aufbau und Betreuung eines eigenen Vertriebsnetzes in den genannten Märkten.
- Schaffung eines Distributor Netzwerkes in Sibirien.
- Entwicklung und Umsetzung GUS-spezifischer Verkaufs- und Abwicklungsprozesse.
- Kontinuierliche Marktanalysen für die verantwortete Region.
- Entwicklung von Verkehrskonzepten und Verkehrsanalysen für verschiedene Gebäude
- Aufgrund seines Fachwissens hat Herr Kuznetsov seine Kollegen, die fuer andere Regionen zustaeendig sind bei der Großprojektarbeit, bei der Auslegung und Projektierung von Aufzügen für komplizierte Projekte in Lateinamerika, Südostasien und Nahosten unterstützt.
- Ausarbeitung der Exportvariante für koreanische Anlagen

Neben seiner Vertriebsaufgabe hat Herr Kuznetsov auch an Veränderungen der organisatorischen Vertriebsstruktur maßgeblich mitgearbeitet, seine Vorschläge waren jederzeit willkommen.

Einen Teil der aufgezeigten Maßnahmen hat Herr Kuznetsov anschließend selbst umgesetzt und eingeführt:

- Ausarbeitung von Exportdokumentation und deren Anpassung an diverse Märkte.
- Ausarbeitung von Konzepten für die technische Anpassung der TKDE-Aufzüge an die russischen und GUS-Normen und Vorschriften, wie auch an EN81.1, EN81-70, EN81-71, EN81-72
- Lizenzierung von TKDE-Aufzügen in diversen Märkten.
- Verkauf von ersten innovativen „Zwei Kabinen in einem Schacht“ TWIN-Anlagen innerhalb der Asien-Pazifik-Region als Exportanlagen aus Korea.
- Ideenpool für die Materialkostenminimisierung.

Es gelang Herrn Kuznetsov seine Kollegen für seine Ideen zu gewinnen, die verantwortlichen Mitarbeiter für die Umsetzung der Zielsetzungen zu motivieren und entsprechend zu coachen. Unter seiner Anleitung wurden Prozesse umgestellt und die hierarchisch strukturierte Organisation in Teamarbeit mit Eigenverantwortlichkeit zu verändern.

Wir schätzten Herrn Kuznetsov jederzeit als kompetenten Ansprechpartner. Seine umfangreiche Erfahrung machte ihn fachübergreifend zum kompetenten Berater für unsere koreanischen Kollegen.

Herrn Kuznetsov ist sehr engagiert und ergreift Initiative, arbeitet selbständig und stimmt sich wo nötig mit seinen Vorgesetzten ab.

Die erbrachten Leistungen waren zu unserer vollen Zufriedenheit

Sein Verhalten gegenüber Kunden, Vorgesetzten, Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern war immer freundlich, angenehm und korrekt. Er vertrat die Interessen der Firma in loyaler Weise und war fähig, für alle akzeptierbare Lösungen zu erarbeiten und auszuführen.

Herr Kuznetsov hat sich entschieden nach Deutschland zurück zu kehren, was wir sehr bedauern, aber selbstverständlich respektieren.


31.7

A company of
ThyssenKrupp
Elevator

ThyssenKrupp Dongyang Elevator



Wir danken Herrn Kuznetsov für die wertvolle Mitarbeit und wünschen Ihm für die Zukunft viel Erfolg und alles Gute.

 31.1.2007

Josef Forkl
Director of Overseas Business Division



Letter of Reference

This is to certify that Mr. Dmitri Kouznetsov, born September 13, 1975 has been employed by ThyssenKrupp Elevator AG from July 1, 2002 to June 30, 2004. During this time he worked as a Service/Sales Manager of Thyssen Elevators Co. Ltd. Beijing Branch, China.

Mr. Kouznetsov's main duties were as follows:

- Support of architect's offices and final customers at building, elevator and escalator planning;
- Design adjustments to elevators and escalators for individual circumstances;
- Feasibility studies;
- Traffic analysis;
- Price calculations and tender preparation;
- Negotiations with sales agents, final customers and ThyssenKrupp Elevator plants in Germany;
- Preparations for placing of contracts by tender and participation in biddings;
- Support of the Chinese sales staff with technical knowledge and pricing for imported new installations;
- Presentations for customers;
- Set up of calculation programs.

Mr. Kouznetsov was a personally involved and reliable staff member who fulfilled all duties assigned to him, independently, on time and to our satisfaction. His good knowledge of products and processes as well as his ability to put it into practice should be stressed out in particular.

His dealings with customers, supervisors and colleagues were always courteous and correct. Also his conduct was always impeccable.

Mr. Kouznetsov will be leaving our company to take over a new challenge at ThyssenKrupp Dongyang Elevator Co. Ltd. in Seoul/Korea. We thank Mr. Kouznetsov for his cooperation and wish him all best for his professional and personal future.

Düsseldorf, June 30, 2004

ThyssenKrupp Elevator AG

Dr. Werner Ende

Eva Skierka



Neuhausen, den 30.06.2002

ZEUGNIS

Herr Dmitri Kouznetsov, geboren am 13.09.1975 in Volgograd, Rußland trat am 04.02.2002 als Aushilfskraft – Werkstudent in ein befristetes Arbeitsverhältnis im Bereich Vertrieb in unser Unternehmen ein.

Sein Aufgabengebiet umfasste Folgendes:

- Unterstützung bei der Auftragsabwicklung im Bereich der GUS-Länder
- Reklamationsabwicklung, Klärung von technischen Fragen
- Erstellung von technischen Dokumentationen in Eigenverantwortung.

Herr Kouznetsov arbeitete sich schnell und umfassend in das jeweilige Aufgabengebiet ein. Er verfügt über ein gut fundiertes Fachwissen, das er erfolgreich in seine Tätigkeit einbrachte. Aufgrund seiner hohen Auffassungsgabe und seines logischen Denkvermögens konnten wir Herrn Kouznetsov bereits nach kurzer Zeit komplexe Aufgaben und Sachverhalte übertragen.

Seine Arbeitsweise war jederzeit geprägt von großer Sorgfalt und Genauigkeit. Herr Kouznetsov erledigte seine Aufgaben selbstständig und zuverlässig sowie zügig und effizient. Er war sehr flexibel, stand neuen Situationen jederzeit aufgeschlossen gegenüber und bewältigte diese immer gut und sicher.

Er erledigte die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollen Zufriedenheit und war damit eine wertvolle Unterstützung für die Vertriebsabteilung.

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Mitarbeitern und Kunden war höflich und korrekt; seine Führung jederzeit einwandfrei.

Wir bedanken uns für seinen Einsatz und wünschen Herrn Kouznetsov für seinen Studienabschluss viel Erfolg und für seinen privaten Lebensweg alles Gute.

Thyssen Aufzugswerke GmbH

Personalleitung

Martin Fischer

Thyssen Aufzugswerke GmbH
Bernhäuserstr. 45, 73765 Neuhausen
Postfach 23 03 70, 70623 Stuttgart
Telefon: (07158) 12-0, Telefax: (07158) 12 25-85
www.thyssenkrupp.com
Bankverbindung:
Dresdner Bank, BLZ 600 800 00, Kto.-Nr. 9 441 554

Vorsitzender des Aufsichtsrats: Dr. Clemens Kolbe
Geschäftsführung: Wolfgang Mildenberger (Sprecher),
Stefan Pitzer, Gerhard Thumm
Handelsregister: Amtsgericht Esslingen/Neckar, HRB 3575
Sitz der Gesellschaft: Neuhausen a.d.F.

ROBERT BOSCH
(SOUTH EAST ASIA) PTE. LTD.



BOSCH

TO WHOM IT MAY CONCERN:

Logistics Trainee: Mr DIMITRI KOUZNETSOV (From March-September 2000)

This is to certify that Mr Dimitri was attached to the Logistics Division as a Logistics Trainee with ROBERT BOSCH (SEA) PTE LTD from the period March 2000 to September 2000 in Singapore.

During the period of his attachment, he was assigned to work on various projects. The scope of his projects include the following Logistics topics like Logistics Cost competitiveness 2000 in South East Asia, alternate Warehouse location analysis for the Automation Division, SAP project start out promotion activities, Presentation preparation for annual Power Tool Logistics Conference and etc.

Mr. Dimitri has proven to be creative, outspoken and articulate well in his opinion sharing. He has displayed excellent IT skills in his course of analysis and presentation.

It has been fun working with him for the last 6 months. Should you need any discussion on his performance with Bosch, please do hesitate to contact the undersigned.

I will like to take this opportunity to wish him the best in his studies as well as his future endeavors.

Best regards.

ROBERT BOSCH (S.E.A) PTE LTD

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Diong Siong', written over the typed name and title.

Mr Diong Yong Siong
Regional Logistics Manager

private\staff.doc

ERROR: stackunderflow
OFFENDING COMMAND: ~

STACK: